

EBP GESTION COMMERCIALE

Vous êtes responsable de la partie administrative de la gestion commerciale de votre entreprise et pour plus d'efficacité vous désirez utiliser le logiciel EBP Gestion commerciale.

Durée : 14h

Tarif public intra : 850€ / jour

Délai d'accès :

Intra ou Individuel : 15 jours

Prérequis : Posséder des connaissances de base en informatique et en ce qui concerne les règles de sécurité des données

Bénéficiaires : Toute personne souhaitant gagner en efficacité avec EBP

Modalités :

Formation multimodale

Intra ou individuel

Présentiel ou distanciel

Conseil pour suivre une formation en Classe virtuelle

Pensez à votre confort, chouchoutez-vous !

Installez-vous dans un endroit calme avec une lumière adaptée pour votre écran Prévoir un ordinateur avec webcam et micro ou mieux encore un casque. Une connexion internet de qualité. Pensez à éteindre votre micro quand vous ne vous exprimez pas.

Objectifs

Être capable de créer et gérer une base de tiers (clients et fournisseurs), une base articles, de réaliser et éditer des documents de vente, d'achat et de stock...

Maîtriser la logique de gestion suivant laquelle fonctionnent les programmes, et notamment contrôler la cohérence des résultats obtenus

ACCESSIBILITE : Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Dès nos premiers échanges n'hésitez pas à communiquer sur vos besoins, pour que notre équipe puisse vous accompagner au mieux. Pour garantir des conditions optimales d'apprentissage, nous privilégions les formations sur le lieu de travail des stagiaires porteurs de handicap afin de garantir leurs confort dans un cadre connu et adapté.

METHODES MOBILISEES : Approche active intégrant des études de cas, des mises en situation avec utilisation d'éléments issus du quotidien Les cours se veulent participatifs pour amener l'apprenant à être en interaction dans son apprentissage. Alternance théorie et pratique.

MODALITES D'EVALUATION : Mise en évidence des acquis par des « Mises en situation » ou d'exercices de mises en pratique

Liens avec d'autres certifications professionnelles, certifications ou habilitations : Néant

PROFILS DE FORMATEURS : Ce sont des formateurs en management & efficacité professionnelle ayant une expérience de terrain. Optimum Formation veille à ce que les membres de son équipe assurent une veille continue des outils et méthodes pédagogiques. Nos formateurs se veulent pragmatiques, afin de permettre à chacun d'appliquer les contenus enseignés concrètement sur le terrain.

SUIVI DE L'EXECUTION DE L'ACTION

Feuilles de présence signées par le stagiaire et le formateur par séance de formation,
Une attestation de formation remise en fin de stage.

Enquête de satisfaction en fin de formation.

PROGRAMME PEDAGOGIQUE

Installation du logiciel

Version Monoposte
Version Réseau

1. Mise en place de la Gestion Commerciale

Création du dossier (version Mono et réseau)
Paramètres du dossier
Ergonomie de l'application
Gestion des utilisateurs

2. Implémentation des bases de données

Fichiers de bases
Taxes
Barèmes Eco-contributions
Localisations du stock
Modes de règlements
Moyens de paiements
Champs persos
Clients – Prospects
Familles Clients
Fiche Client
Commerciaux
Barème de commissions
Fiche commerciale
Fournisseurs
Familles Fournisseurs
Fiche Fournisseur
Articles
Famille d'articles
Fiches articles, biens/services
Articles liés
Tarifs et promotions

4. Traitement des ventes

Saisie d'un document
Chaîne de vente, gestion de l'acompte
Facturation périodique

5. Traitement des achats

Chaîne d'achat
Réapprovisionnement automatique

6. Suivi Financier

Echéancier
Saisie des règlements
Remises en banque
Relances

7. Documents de stocks

Bon d'entrée / Bon de sortie
Inventaire

8. Comptabilisation

9. Statistiques

10. Publipostage

11. Editeur de modèle simplifié

12. Sauvegardes